



RESPONSABLE COMMERCIAL INGREDIENTS H/F

Présentation entreprise :

Dans le cadre de son développement, le groupe Grap'Sud recherche un responsable commercial sénior en charge de l'activité « ingrédients ».

Entreprise à mission, traitant et valorisant les matières vitivinicoles de plusieurs régions françaises, Grap'Sud se présente un acteur reconnu de l'extraction et la caractérisation d'ingrédients naturels obtenus par des procédés durables.

Stratégie pour le groupe, l'activité « ingrédients » se compose de gammes de composés phénoliques, de colorants, d'extraits de vins.

Groupe de dimension européenne, Grap'Sud attache une importance toute particulière aux valeurs qui la constituent au centre desquelles se trouve l'humain et le développement durable que nous portons par nature.

Description du poste :

Rattaché à la Direction Générale, le poste sera évolutif en termes de périmètre.

Le poste comprend la coordination de l'activité avec les autres services, autant que la commercialisation directe et le management d'une équipe commerciale.

Les principales missions commerciales :

- *Participer à la définition de la stratégie commerciale conformément à la stratégie d'entreprise ;*
- *Piloter la stratégie commerciale et participer à la définition des objectifs ;*
- *Animer, développer le portefeuille clients ;*
- *Gestion d'un portefeuille de comptes clés*
- *Mettre en place les actions commerciales nécessaires à l'atteinte des objectifs qualitatifs et quantitatifs (tournées commerciales, salons,...) ;*
- *Assurer une veille concurrentielle permanente ;*
- *Animation et coordination du service commercial avec les autres services, en particulier Production et Qualité*
- *Contribuer aux développements et à l'amélioration des produits et des services ;*
- *Promouvoir l'image et la notoriété de l'entreprise ;*
- *Assurer le suivi et le reporting régulier du budget auprès de la direction ;*
- *Management d'une équipe commerciale*
- *Membre du CODIR,*

Le poste est basé à Cruviers-Lascours (30) dans un cadre privilégié, au cœur du bassin méditerranéen avec toutes les commodités pratiques et logistiques à proximité.

Salaire attractif (fixe + variable).

Contrat cadre en CDI.

Profil :

Spécialiste des ingrédients (naturels), vous revendiquez une expérience réussie de 10 ans en développement commercial sur ce marché en France et à l'international. Vous disposez ainsi d'une bonne connaissance du marché et disposez d'un réseau solide.

Vous êtes de formation scientifique (ingénieur agri/agro, master, ...).

La maîtrise courante de l'anglais est indispensable. La pratique d'une deuxième langue est souhaitable (allemand, espagnol, ...).

Vous serez amené à effectuer des déplacements réguliers à l'international.

Vous avez un goût prononcé pour les challenges, êtes efficace, dynamique et autonome. Vous faites preuve de réactivité, de rigueur et appréciez le travail en équipe.

Contact :

Mail : recrutement@grapsud.com

GROUPE GRAP'SUD – 120 chemin de la Régordane – 30360 Cruviers-Lascours – France